

Силабус (Syllabus)

Назва дисципліни	РЕКЛАМНА ДІЯЛЬНІСТЬ
	<i>Інформація про викладача</i>
Викладач	ЧАЙКА ОЛЕКСАНДР СЕРГІЙОВИЧ , викладач сайт – http://vki.vin.ua/kafedra-marketynhu-ta-pidpryyemnyystva-vinnytskyi-kooperatyvnyy-institut/ e-mail: pt4ka121@gmail.com
	<i>Опис навчальної дисципліни</i>
Обсяг	Кредитів - 90/3 Лекцій - 14 годин Практичних - 16 годин Семінарських - 10 годин Самостійна робота студентів – 50 годин
Мова викладання	українська
Семестр / форма підсумкової атестації	6 семестр / залік
Політика академічної доброчесності	https://drive.google.com/file/d/11WWuPPYioYwWi7QIE1Ctc9YqfLNIEVUN/view
Короткий опис курсу	Курс «Рекламна діяльність» спрямований на формування у студентів теоретичних знань про рекламу та рекламний процес, розуміння та набуття практичних навичок в області організації рекламної діяльності у роботі різних суб'єктів рекламного ринку. Предметом вивчення освітньої компоненти «Рекламна діяльність» є рекламна діяльність: місце реклами в системі маркетингу, планування та організація рекламної діяльності на підприємстві.
Мета та завдання курсу	Метою вивчення навчальної дисципліни є ознайомлення студентів з набором базових знань і практичних навичок щодо організації рекламної діяльності на підприємстві, умов, механізмів та інструментів рекламного впливу на споживача у діяльності підприємств на національному ринку. Відповідно до мети визначаються основні завдання навчальної дисципліни : – сформувані у студентів цілісне бачення щодо: місця реклами в системі маркетингу; видів і носіїв реклами; процесу планування та проведення рекламної компанії; організації рекламної діяльності на підприємстві.
Курс має на меті сформувані та розвинути наступні компетентності	ЗК 3. Здатність застосовувати знання у практичних ситуаціях. ЗК 4. Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел.

<p>студентів: <i>Загальні компетентності</i></p> <p><i>Спеціальні компетентності</i></p>	<p>ЗК 5. Здатність використовувати інформаційні та комунікаційні технології. ЗК 6. Здатність спілкуватися державною мовою як усно, так і письмово. ЗК 8. Здатність працювати в команді.</p> <p>СК 3. Брати участь у плануванні маркетингової діяльності ринкового суб'єкта. СК 5. Брати участь у розробленні маркетингового забезпечення розвитку бізнесу в умовах певної невизначеності. СК 8. Здатність використовувати маркетингові інформаційні системи пед час ухвалення конкретних маркетингових рішень.</p>
---	--

<p><i>Програмні результати навчання</i></p>	<p>РН 2. Володіти державною та іноземними мовами у професійному середовищі. РН 5. Збирати й аналізувати необхідну інформацію, обчислювати економічні та маркетингові показники, обґрунтовувати управлінські рішення на основі використання необхідного аналітичного й методичного інструментарію. РН 6. Досліджувати поведінку ринкових суб'єктів у маркетинговому середовищі. РН 8. Використовувати цифрові інформаційні і комунікаційні технології, а також спеціалізовані програмні продукти, необхідні для розв'язання завдань з маркетингу.</p>
---	--

<p>Структура дисципліни</p>	<p>Назви змістових модулів і тем</p>											<p>Форми контролю</p>	
	<p>денна форма</p>					<p>Заочна форма</p>							
<p>усього</p>		<p>у тому числі</p>					<p>усього</p>		<p>у тому числі</p>				
		л	п	сем.	інд	с.р.			л	п	сем	с.р.	
<p>Тема 1. Реклама в системі маркетингу</p>	12	2		2		8							ВОК, СЛ, Д
<p>Тема 2. Розробка рекламного звернення</p>	16	2	2	2		10							ВОК, СЛ, О, Т
<p>Тема 3. Рекламні дослідження</p>	14	2	2	2		8							ВОК, О, Т, СЛ,
<p>Тема 4. Планування рекламної діяльності</p>	12	2	2	2		6							ВОК, СЛ, О, Т
<p>Тема 5. Організація рекламної діяльності</p>	16	2	8	-		6							ВОК, О, СЛ, ДКР
<p>Тема 6. Контроль та ефективність рекламної діяльності</p>	20	4	2	2		12							ВОК, СЛ, Т
<p>Усього годин</p>	90	14	16	10		50							
<p>Підсумковий контроль -</p>	<p>залік</p>												

<p>Форми контролю</p>	<p style="text-align: center;">Політика дисципліни</p> <ul style="list-style-type: none"> ● усне та письмове опитування - О; ● дискусія, диспут - Д; ● реферати, есе - Е;
------------------------------	---

- ведення опорного конспекту – ВОК;
- складання термінологічного словника - СЛ;
- презентації та виступи на наукових заходах – П;
- тестування – Т;
- директорська контрольна робота – ДКР;
- диференційований залік – ДЗ.

**Список
рекомендованих
джерел**

Базова

1. Конституція України від 28.06.1996 № 254к/96-ВР.
2. Господарський кодекс України. К.: Атіка. 2003. 208 с.
3. Податковий кодекс України. К.:ДП «ІВЦ ДПА України», 2010.336 с.
4. Цивільний кодекс України. К.: Атіка. 2006. 308 с.
5. Закони України (зі змінами та доповненнями):
- 5.1. «Про рекламу» від 03.07.1996 № 270/ 96- ВР ;
- 5.2. «Про захист від економічної конкуренції» від 11.01.2001 № 2210-III;
- 5.3. «Про захист від недобросовісної конкуренції» від 07.06.1998 № 236/96-ВР;
- 5.4. «Про захист прав споживачів» від 12.05.1991 № 1023-XII;
- 5.5. Закон України «Про інформацію» від 02.10.1992 № 2657-XII;
- 5.6. Закон України «Про охорону прав на знаки для товарів і послуг» від 15.12.1993 № 3689-XII;
- 5.7. Закон України «Про забезпечення функціонування української мови як державної» від 25.04.2019 № 2704-VIII;
6. Постанова Кабінету Міністрів України «Про затвердження Типових правил розміщення зовнішньої реклами» від 29.12.2003 р. № 2067(зі змінами та доповненнями);
7. Воронько-Невіднича Т.В., Калюжна Ю.П., Хурдей В.Д. Реклама і рекламна діяльність: навч. посібник. Полтава. РВВ ПДАА. 2018 . 230 с.
8. Король Л.В. Маркетингові комунікації: навч. посібник. Умань : Уманський державний педагогічний університет ім. Павла Тичини, 2018. 191 с.
9. Балабанова Л.В., Юзик Л.О. Рекламний менеджмент. Київ: центр навчальної літератури, 2017. 392 с.
10. Божкова В. В., Мельник Ю.М. Реклама та стимулювання збуту. Київ: Центр навчальної літератури, 2017. 208 с.

Додаткова

11. Голда Н. М., Поліщук Н. В. Реклама як інструмент маркетингу: монографія. Вінниця: ТОВ «Меркюрі-Поділля», 2018. 132с.
12. Грушевська Ю. Теорія та історія реклами : навчально-методичний посібник/ Ю. А. Грушевська, Н. Р. Барабанова, О. М. Назаренко, Л. М. Писаренко. Одеса: Фенікс, 2019. 127 с.
13. Діброва Т.Г., Солнцев С.О., Бажеріна К.В. Рекламний менеджмент: теорія і практика. підручник. Київ : КПІ ім. Ігоря Сікорського, «Політехніка», 2018. 300 с.
14. Крепак А. Телевізійна реклама: зважені рейтинги у медіаплануванні / А. Крепак // Вісник Київського національного торговельно-економічного університету. 2017. № 1. С. 62–72
15. Клопова, А. Г. Гендерний аспект становлення соціальної реклами в Україні. Світові тенденції у сфері реклами і зв'язків з громадськістю: проблеми та перспективи (2021)

16. Попова О. Ю., Хасан А. А. Метаевристичний підхід як засіб мінімізації ризиків при розробці рекламної кампанії. Економіка. Фінанси. Право. 2018, № 1. С. 44-48. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/ecfipr_2018_1_12
17. Огілві Д. Про рекламу. Харків: Клуб сімейного дозвілля, 2019. 288 с.

Інформаційні ресурси

Інтернет джерела:

18. Законодавство України : <http://www.zakon.rada.gov.ua>
19. Сайт Верховної ради України : <http://www.rada.gov.ua>
20. Сайт Кабінету міністрів України : <http://www.kmu.gov.ua>
.Аналітичний медіапортал про ринок реклами, маркетингу, PR в Україні.
URL: sostav.ua.
21. Аналітичний портал про маркетингові комунікації Marketing Media Review.
URL: <https://mmr.ua>.
22. Веб-сайт Української асоціації маркетингу. URL: <http://uam.in.ua>.
23. Офіційний веб-сайт Верховної Ради України. URL: www.rada.gov.ua.
24. Офіційний веб-сайт Всеукраїнської рекламної коаліції. URL: <https://vrk.org.ua>.
25. Божкова В. В., Мельник Ю.М. Реклама та стимулювання збуту. Київ: Центр навчальної літератури, 2017. 208 с. URL: https://essuir.sumdu.edu.ua/bitstream-download/123456789/23483/1/Reklama-Vozhkova_Melnyk.pdf;jsessionid=68B0BC9DAE5DFC24832DB1566D650AF4
26. Бутенко Н.В. Основи маркетингу [Електронний ресурс].
URL <http://books.efaculty.kiev.ua/mrk/3/t3/3.htm>